

Pardavimų vadybininkas

Darbo aprašymas

- Įmonės gamybos galimybių prezentacija;
- Naujų užsakovų ir projektų gamybos cechui paieška;
- Techninės dokumentacijos analizė, gaminių sąmatų skaičiavimas, komercinių pasiūlymų rengimas;
- Derybų vedimas, sutarčių rengimas;
- Projekto rezultatų analizė.
- Interneto svetainės palaikymas.

Reikalavimai

- 3 metų darbo patirtis gamybinėje įmonėje (**laivų statyba arba metalokonstruktijos**);
- 2 metų darbo laikotarpis pardavimų srityje;
- Komunikabilumas, iniciatyvumas, gebėjimas pristatyti įmonės įvaizdį;
- Anglų ir/ ar vokiečių, rusų kalbų žinios;
- Aukštasis ekonominis arba techninis išsilavinimas.

Įmonė siūlo

- įdomų darbą patikimoje, augančioje įmonėje;
- draugišką ir palaikančią komandą;
- galimybę realizuoti savo profesines ambicijas;
- tobulėjimo galimybes, konkurencingą atlygį.